

純赤靈芝

★採用二氧化碳超臨界萃取技術，靈芝赤靈芝淨化成份更濃縮。
★以高強陶瓷超微粒子破壁，靈芝動活的靈芝孢子所含內質比市面同類產品高。
功效：抗腫瘤、提高免疫力、調節胰島素、血糖、血脂、抗酸化、防衰老、預防心血管病、護肝解毒。

全美總代理：Kings Way Trading
美東總經銷：瑞福祥貿易公司
電話：718-366-2300
傳真：718-366-2317

各大超級市場、藥行均有銷售

裕華參茸行 華埠比利街80號 212-964-2017 華埠包厘街4號 212-962-5417 華埠東百老匯75號 212-233-2112 華埠曼哈頓119號 212-431-5636	金禾中藥藥 華埠格羅街211號 212-966-6370 德康中藥保健中心 華埠休羅沙街18號A 212-962-8083 東方參茸集團 華埠東百老匯75號 212-233-2112 濟世堂 華埠曼哈頓119號 212-431-5636	金山藥房公司 41-79 Main St. Flushing NY 11355 718-338-2560 紐約同仁堂 40-34 Main St. Flushing NY 11354 718-461-9500 羅氏參茸燕窩集團 81-10 A Broadway Elmhurst NY 718-429-1713
---	---	---



美国中文网记者 汤伟

像雄獅一樣出擊

——记创世纪证券 SogoTrade 董事长叶庆文

一生寻找自己有兴趣之事

叶庆文,用他自己的话说,从小就是一个十分喜欢玩的野孩子。他聪明过人,功课总是第一,但是非常叛逆。7岁的时候,就会打扑克,精于计算扑克的数字。弹珠也打得很好,常常能赢回来一些奶粉等食品。

叶庆文的父亲在还很年轻的时候,就去世了。父亲生前经营着桃源一家纺织厂,家里突然失去了主心骨,没有了钱,生活一下没有了着落。年轻的母亲不得不独自养活着三个孩子。那时台海两岸形势不稳定,天天打炮。母亲是一位护士,为赚美金养家不得不去了利比亚。后来利比亚发生改变,母亲在打算返台之前,先周游列国去了埃及等地,从那里又去了欧洲。听说美国的护士执照很好考,便来到纽约报考注册护士,一考就过,三个孩子一起移民过来。那时候他只有10岁。



叶庆文的幸福一家

在美国,年纪不大,性格中从不知忧愁为何滋味的叶庆文很喜欢花钱。家人给的一周5元的零用钱一下就花光。母亲工作生活辛苦,总不能老向她要钱。于是叶庆文去唐人街帮犹太人卖水果,年纪太小算是非法打工,一小时一块钱,一周下来也赚了72块,对一个小孩来说,算是孩子中的“百万富翁”了,令朋友们十分羡慕。他一天可以卖掉千元的水果,老板十分高兴。询问技巧,他说他采取晚上减价的方式,吸引了很多广东的老太太,这是老板所没有想到的。

叶庆文在美国一路顺利大学毕业以后,在全美顶尖杂志上发表了三篇文章,前途一片光明。他选了医学院的课,本来是有可能成为一个很好的医生的。当医生,也是一个很能挣钱的职业。但是,如果只为挣钱而去当医生,在叶庆文看来,这一生就有悔自己。医院是一个令他无法感受到欢愉的地方。叶庆文物理数学也很出色,受加州柏克利大学著名的校长田长霖的影响,他从物理数学专业转到机械工程专业在田教授的门下学习。毕业以后,叶庆文不想再念博士,更想离开校园开始赚钱。这一年,当时最有前景的企业包括电信龙头贝尔实验室,以及IBM都找上了他。叶庆文不想去研究部门,也不想不喜欢去的城市,始终忠于自己的兴趣,选择了薪资稍低的后者。在IBM第二年就做了项目经理。因为懂工程、会财务,干电脑销售业绩突出,收入可观。当时年仅22岁,十分爱玩,心中一直不愿意拘泥于某一项工作,有自己创业的愿望。工作条件太好,前途十分明朗,反而成为他创业的负担。他一直下不了决心。在IBM干了四年,又经过半年的挣扎,为了彻底堵死自己的退路,痛下决心回到台湾疯狂玩了三个月,感觉该玩的都玩够了,此刻该是定下来在事业上全力以赴的时候了,回到美国睡了几个大觉,开始走上了自己创业的道路。

乘年轻时干掉更多雄獅

做生意,是一条不归路——One Way ticket。叶庆文说:首仗一

在离华尔街金融中心的纽约证交所只有几步之遥的创世纪证券(Genesis Securities, LLC)董事长叶庆文办公室,有一只木刻的雄獅:它口对着纽约证交所,正在吞噬着一串串象征财富的金币。叶庆文和他领导的创世纪证券公司,面对着身旁那只能撼动全世界的巨大金融巨兽,以小博大,虎口夺食,不断突破,创造着成功的业绩:2008年他们占据着纳斯达克6%的市场份额,去年10月,创世纪证券的交易量达到了33亿美元,是上海证券市场的50%,甚至超过了整个台北的交易量。

定要赢,否则今后会落到一辈子打工还债的地步。

1987年,叶庆文认识了现在的太太周森娣。有了太太的扶持,加上自己的决心,很快步上轨道,1990年,他开始研究证券交易,并于1993年研发出电脑自动操作买卖期货。做期货,十有九个会赔,一个人挣的是九个人的钱。运用电子手段,交易比人家快。1995年,就有了76%的回馈;1997年做到了全美顶尖的五个人之一;1998年12月年被美国顶尖期货杂志Futures誉为“Top Performers in December”第一名。

在取得了第一桶金之后,1999年见好就收,看到了电子股票交易,开始了新的生意,遂于1999年、2000年期间创立创世纪证券公司。华尔街是犹太人的天下,创世纪证券一开始就以低价优势,成为黑马脱颖而出。在法拉盛五年时间,他做好了与犹太人搏杀的准备。

创世纪证券选在那斯达克市场大跌时正式开门营业。学物理出身的叶庆文懂得生存理念:只有不停地旋转,才能保持不停止。只有运动才能生存。他说:我是一个猎手,我必须每天都要打败对手,有所收获。我是一头雄獅,每一头雄獅的下场,就是最后被别的雄獅咬死。所以雄獅知道乘他年轻的时候,它必须最大限度地利用自己目前的地位,尽可能多地生育自己的后代,干掉更多的雄獅,这就是血淋淋的事实。这也是商场的规则。对冲基金(Hedge Fund)每年有30%倒闭,能够生存下来的企业也是赔本不少。

经济低迷之时靠什么挣钱?

叶庆文认为生意好坏更取决于内在而不是外在。在他看来,经济形势一直就是起伏动荡的。信息行业萧条已经是十年以前的事情了,至今也没恢复。美国的九一一事件、伊拉克战争、金融危机,不利的形势从来就没有中止过。在任何时候,只要稳扎稳打,练好内功,就能够迎接挑战。他说:“市场好,赚钱机会多,但并非人人都能赚到。市场差,赚钱机会少,但也不是人人都会赔钱。那些想赚钱却赚不到的人,是因为他们只想挣钱,却忘记你要先给予别人什么。”先给予才能有



叶庆文和纳斯达克证交所董事长 Robert Greifeld 等为纽约证交所敲钟。



纽约街头到处都是叶庆文。

所得。蝴蝶和蜜蜂都是冲着花香而去的。然后将花粉到处传播。西瓜籽为什么到处生长?是因为动物吃过以后将籽带到别处,不甜的瓜就自然淘汰。

经济低迷的时候,为什么Wal-Mart一枝独秀,销售和收入都有增加?在经济危机之中,美国有几家企业依然屹立。他们是:IMB、可口可乐、Wal-Mart,通用汽车公司为什么而面临困境?是因为他们人工成本越来越高,平均要达到每小时70美元。他们的经验教训值得借鉴。

叶庆文认为:华尔街向来是犹太人的天下,要与他们竞争,站得一席之地,这一切并不是那么简单。



创世纪证券以每秒300单的速度进行交易,叶庆文和530部服务器日夜运转的服务器。

“贝尔森登、雷曼兄弟、美林、AIG纷纷陷入企业风暴,我们却还稳稳站着。别人看我们交易量每年倍数成长,扩张很快,成长很快,事实上我们一步一步都很小心,可谓步步为营。”

平衡为基础 人才是关键

经济萧条,一般公司的做法就是裁员、减少支出,但是创世纪证券不仅广告没有减,人员反而在增加。低谷,是机会。利用机会招兵买马,网罗华尔街精英。人才是关键。在经济繁荣的时候,人才都往大公司奔去,如今,大公司已经失去了名牌的光环,华尔街重新洗牌。小公司对人才同样具有很大的吸引力。随着短期交易量的扩大,需要技术人员。

2009年的目标是:出击!不靠运气,靠工作!相信只要有付出,就会有成效。平衡,就是无债务,就是没有负担,投资高科技以扩大交易量,以量取胜,以钱滚钱!走价格低廉、薄利多销、服务优异的路子。创世纪证券正是走这小而快的路线,公司120名员工之内,就有50名

专门负责技术开发,50人可以发挥400人的价值。用高科技创造量,再用量创造出低成本,低成本又会带来更大的量,如此良性循环,就能做大。小而反应快速的公司,在大风大浪中更易生存。

创世纪证券现在正在以每秒300单的速度进行交易。530部服务器日夜运转。而且开发每秒4万个成交量的项目,大大减少客户的交易成本。高科技的发展可以减少交易的成本。每笔交易费用只要3元。成为业界提供最低交易佣金的券商之一。同时为客户提供免费开发软件。

2008年的公司圣诞节聚会,气氛热烈。完全不像有些公司把圣诞节的聚会看成是“最后的晚餐”。这里的员工们,充满了自信,他们准备在新的一年里搏击更大的风浪,获取更大的收获。

独特的人生理念助成功

清理所有的债务,不想敛财,没有控制物质的强烈愿望。对于自己实在想要的东西,采取租用而不是占有的办法。他认识好几个亿万富翁,每年为维持自己资产的费用,要花费好几十万,颇有些头疼。从不乱花钱,一本书就可以其乐无穷。有钱,是为了买到自由。而不是成为钱的奴隶。喜欢自我肯定,不需要别人肯定,也不需要外在的光环提高自己的价值。

叶庆文嗜书如命,尤其喜欢看人物传记。1994年起他就住在长岛,每天有意坐火车上下班,这中间有两个小时的时间可以看书。从别人的经历中,他喜欢分析别人成功经验和失败的教训。例如雅虎,为什么会有如此大的起伏?当初的辉煌和今天的跌落低谷,说明了什么?而自己正在看一本《未立住的品牌》(Brand Failure),思考着自己的企业如何才能品牌不倒。有喜欢读书的父亲,就自然会影响到孩子读书的习惯,两个可爱的女儿每天养成了自己阅读一个小时的习惯。

叶庆文喜欢商场打猎的迷人之处:钱、电脑、交易、喜欢看到数字的变化,喜欢数字化的语言。不过虽然喜欢打猎,但是从长远来看,还是种田好,收入稳定,叶庆文说。



广告索引: 医生·律师·旅游·会计·保险

现在看来,自己不断去选择的做法是对的,人就是要做自己最喜欢的事情。叶庆文喜欢动而不喜欢静,像钓鱼之类的事情,对他来说是永远没有兴趣的。

叶庆文乒乓球也有一手。曾经获得过全美33名,纽约地区二、三名的名次。他说:无论什么事情,只要用心去做,就会有成绩。

“一辈子我都在找寻最难的挑战。但是每一分成果都是需要付出的,我每天工作16个小时,这个习惯一直到现在都不曾改变,经历了无数的成功和失败。每一次成功,都给了他信心;而每一次失败,都提供了修正自己的机会,是对智慧、忍耐力的考验。每个企业都会犯错误,我的原则就是不要犯同样的错误”。

眼光已经放到了中国

中国要想成为一个名副其实的大国,必须以金融业作为支柱。华尔街已经是过度交易了,这就是问题之所在。而中国,正在建立稳定的金融体系,虽然还很健全,其中电子交易系统还不完善。中国正在呈跳跃式发展,手机上网交易发展很快。我们在上海设立了办事处,我们招聘了中国的人才,中国有很多的人才,我们在等待机会。未来的五到十年,我们集聚的人才就会遍地开花。



叶庆文和他的27年的合作伙伴朱中原博士把目光投向了中国的。

天主教纽约华埠圣约瑟堂 华人团体庆典活动

【侨报讯】位于纽约华埠5 Monroe Street的圣约瑟堂华人团体母佑会,定于2009年3月15日(星期日)下午3时为隆重庆祝福州籍江绥蒙席晋铎五十周年金庆,将举行大礼感恩弥撒。届时由纽约不卢克林主教 Nicholas Di Marzo 及其他两位蒙席和十多位神父共祭,并有中华公所主席于金山先生等侨领参加。弥撒后将在麒麟阁庆祝晚宴。欢迎主内弟兄姐妹参加。
地点:5 Monroe Street, New York, NY 10002 纽约华埠圣约瑟堂; 查询电话:212-267-8376 阮若瑟神父。

